

Oportunidades na área Comercial & Produtos

A AZ Quest é uma das maiores e mais tradicionais gestoras independentes de fundos do Brasil, oferecendo uma plataforma diversificada de produtos de alta qualidade nas estratégias de Ações, Macro, Crédito Privado e Arbitragem. A excelência no nível de serviço oferecido pela AZ Quest possibilita o desenvolvimento de parcerias comerciais com diversos perfis de investidores.

Atuação: Relacionamento com Investidores & Produtos

Vaga: Estágio

Local: Itaim Bibi – São Paulo

Principais Atividades:

- Atuação na área de relacionamento com investidores profissionais/alocadores de recursos tais como: Bancos de Varejo, *Private Banking*, *Wealth Managers*, plataformas eletrônicas de distribuição, Agentes Autônomos, *Family Offices*, consultorias, investidores internacionais e institucionais;
- Desenvolvimento e acompanhamento dos processos pré e pós parcerias com investidores (prospecção e manutenção de clientes);
- *Business Intelligence* – análises referentes à indústria de fundos e posicionamento estratégico da empresa no mercado;
- Desenvolvimento de materiais institucionais, de *marketing*, redes sociais e de suporte.

Perfil do candidato:

- Perfil expansivo, comercial e interessado pelo mercado financeiro;
- Experiência na área de relacionamento com investidores é um diferencial;
- Domínio da língua inglesa;
- Graduação (preferencial) em: Economia, Administração, Engenharias ou Marketing.